

# 中企団 特別研修会 加 DVD販売のご案内



中小企業福祉事業団

～生き残る社労士になるために！～

## 【実践編】士業に絶対必要なマーケティング思考と営業手法



＜対象＞：本研修会は、“開業 1～3 年目の先生向け”にテーマを絞りお送りします。

士業として生き残るためには、新たな顧客を獲得するためのマーケティング思考を持ち、それを実践することが非常に重要です。そのためには顧客ニーズを適切に見極め、自らのサービスを明確にした“能動的な”営業活動を展開しなければなりません。

本研修では、士業マーケティングの「実践編」の位置づけとして、中小企業の最も重要な課題である販路開拓・営業力強化において、5年間で約200社以上の具体的な実行支援経験を持つ講師とともに、先生ご自身のワーク、そして、他の先生方とのディスカッションを中心にしながら、実行性の高い販路開拓戦略の検討を行います。

テーブル毎に議論を重ねる中で、自らのマーケティング思考を深め、明日から動ける実践的な計画を策定していただきます。

営業活動において、「新たなアプローチを模索している」、「とっかかりに悩んでいる」等の先生や、「職員にも営業的視点を持たせたい」とお考えの先生がいらっしゃいましたら、ぜひお申込みください！

### 主な講義項目

- |                           |                           |
|---------------------------|---------------------------|
| ・自分自身のマーケティング上の課題は何か？を考える | ・どのような営業アプローチを行なうべきか？を考える |
| ・他の社労士との差別化ポイントは何か？を考える   | ・他の士業のケーススタディから営業施策を議論する  |
| ・自分自身のターゲットは誰か？を考える       | ・明日から実践できる営業計画を策定する       |

日時 3月18日(水) 13:30～16:30

場所 中小企業福祉事業団 セミナールーム  
東京都台東区松が谷 1-3-5 JPR上野イーストビル2階

講師 中小企業診断士 津山 淳二 氏

1973年大阪府泉南市生まれ。営業アウトソーシング会社、営業コンサルティング会社等で法人向け営業および営業部門責任者を歴任。2013年中小企業診断士登録。2014年4月津山コンサルティング オフィスを設立し独立。2018年4月株式会社中小企業営業支援を設立。2018年4月より東京商工会議所ビジネスサポートデスクコーディネーター着任。中小企業の最も重要な課題である販路開拓・営業力強化において、独立後の5年間で約200社以上の支援経験を持つ。また、講演活動も積極的に行っており、社労士会や行政書士会などでも営業力強化セミナーを実施している。

定員 36名 定員になり次第、締め切りとさせていただきます。

費用 参加費(1名)/DVD【4月17日発刊予定】購入費(送料込) いずれも ※振込手数料はご負担ください。

常任幹事社労士 無料(出席・DVDのいずれか) ⇒ 幹事社労士高度化事業のお申し込みの先生

幹事社労士 6,600円

■レジュメ・資料は、当日会場にてお渡しいたします。(DVD購入の場合は、CDで同梱となります)

■ご出席の場合は、3月10日までにお申し込みください。

※参加でお申込みいただき、当日ご欠席された場合には、自動的にDVDへ振り替えいたします。

※参加費・DVD購入費につきましては、受付後に送信する振込要領に基づきお振込みください。

申込方法 ⇒ 下記記載欄にご記入の上、メールまたはFAXにてご返信ください。

◆メール: info@chukidan-jp.com

◆FAX: 03-5806-0297

お申込種別 ※チェックをお願いします  出席参加申込み( 人) ・  DVD購入申し込み(No.387)

氏名 (幹事番号) 事務所名

所在地

TEL FAX

E-mail

※ご記入いただきました個人情報は、当研修会の運営やDVDの販売、アフターフォローのために使用いたします。それ以外の目的には使用いたしません。

【お問い合わせ先】中小企業福祉事業団 事業部 Tel: 03-5806-0298 Mail: info@chukidan-jp.com ※中企団FB運営中!

