



「次につながる接点を作る！研修・セミナー運営と講師の技術」

研修やセミナーは、これまでに得た知識や経験、また自身の存在を多くの方に知ってもらえる絶好の機会であり、そこから規程の修正や社内研修など新規受注につながる可能性もあります。次につながる接点を作るという意味で、研修・セミナーを活用することはとても有効な手段なのです。しかし、社労士として「〇〇のテーマで話していただけますか？」と依頼が来たとき、講義経験がないという理由で断ってしまっていないでしょうか？また、自身でセミナーを企画して話してみたいと考えても、なかなか行動に移せていない…ということはないでしょうか？

本研修会では、**研修・セミナーを入口として受注件数を効果的に増やしたいとお考えの先生に、研修・セミナーの企画から準備、当日の講師としての振る舞いや、実施後のフォローアップまでの一連の流れを、実践形式でご説明いたします。**

「人前で自分の知識や経験を話せるようになりたい」、「企画手法・集客方法を知りたい」、「自分を知ってもらって商工会議所などで話をする機会を得たい」…と考える先生方にお勧めの研修会です。ぜひご参加ください。

主な講義項目

1. セミナー・研修の企画

- ・テーマ設定と最も伝えたいこととは
- ・収益につながる価格設定方法
- ・カリキュラム、レジュメ作成のコツ

2. 講師としての伝え方、振る舞い

- ・どこを見られているか、最初の（ ）秒で心を掴め！

3. 実施後のフォローと成果に結びつけるコツ

- ・セミナーを成果に結びつけるポイント、

日時	平成28年10月6日(木) 13:30~16:00	場所	都立中央・城北職業能力開発センター 東京都文京区後楽 1-9-5
講師	経営・人事コンサルティング Office38 代表 社会保険労務士法人プレミアパートナーズ社員 特定社会保険労務士 安 紗弥香 氏 1979年、愛媛県松山市生まれ。上智大学文学部卒業。 ディズニーで5年間、最高の接客と50名の人材育成を経験した後、コンビニエンスストアチェーン本部へ転職。以後、通算7年間、4,000名を超える新入社員や既存社員、加盟店を対象に研修トレーナーとして活躍。2013年に独立し、コンビニFC店をはじめとした小売業、サービス業の労務管理に携わる。講演、執筆も多数。 【著書】『Q&Aでわかる 小売業店舗経営の極意と労務管理・人材育成・事業承継』（日本法令）		
定員	100名 定員になり次第、締め切りとさせていただきます。		
費用	参加費：無料（幹事社労士限定） レジュメ・資料は、参加者のみダウンロードいただけます。 開催日約1週間前にダウンロード用のID・パスワードをご案内いたしますので、ダウンロードの上当日ご持参ください。 レジュメ・資料 コピー代 ⇒ 1,000円(税込) コピー希望の場合（貴事務所のインターネット環境によりダウンロードができない場合含む）は、上記金額にて承ります。事前に下記申込書にてお申込みください。費用は、当日会場にてレジュメ・資料をお渡しする際にお支払いください。 DVD(No.290)購入費：3,240円(税込、送料込) ※ 振込手数料はご負担ください。 DVDの発刊は平成28年11月中旬を予定しております。なお、レジュメ・資料はDVDと合わせCDで添付いたしますが、別途コピーをご希望の場合は、1,000円(税込)にて承りますので、下記申込書にてお申込みください。 幹事社労士高度化事業にお申し込みの先生はDVDを無料送付いたしますので、お申し込みは不要です。		

申込方法 ⇒ 参加、DVD購入共に、下記申込書にご記入の上FAXしてください。

【参加の場合】 10月5日(水)までにFAXにて、お申込みください。

【DVD購入の場合】 FAXにてお申し込みください。また費用につきましては、後に送信する振込要領に基づきお振込みください。

定期研修会 参加・DVD購入申込書(10月6日(木)開催分) FAX:03-5806-0297

お申込	出席 ・ DVD(No.290) いずれかに○を付してください		
氏名	(幹事番号)	事務所名	
所在地			
TEL	FAX		
レジュメ・資料コピー	希望する ・ 希望しない		

*出席のお申込みをいただいた方で当日ご欠席の場合は、前日までにご連絡ください。

*ご記入いただきました個人情報、当研修会の運営、管理及びDVDの販売、アフターフォローのため使用いたします。それ以外の目的には使用いたしません。

【お問い合わせ先】 中小企業福祉事業団 事業部 Tel: 03-5806-0298 Mail: info@chukidan-jp.com ※研修会 FB 運営中!

